



Ian M. Goldberg

Associé

T : 416.777.6087 / C : goldbergi@bennettjones.com

Toronto

FORMATION

Witwatersrand (Afrique du Sud), B.A.,
1986

Witwatersrand (Afrique du Sud), LLB,
1988

Université Queen's, LLB, 1992

ADMISSIONS AU BARREAU

Transvaal, Afrique du Sud, 1990

Ontario, 1994

Ian Goldberg pratique le droit des affaires en mettant l'accent sur les fusions, les acquisitions, les réorganisations, les restructurations et les coentreprises. Il est associé au sein du cabinet depuis 2007 et copréside le comité d'opinion du cabinet. Avant de se joindre à Bennett Jones, Ian était associé dans un autre cabinet d'avocats canadien de premier plan.

Droit commercial

Ian possède une vaste expérience en tant qu'avocat d'entreprise et en droit commercial. Il a fourni des conseils dans le cadre d'un large éventail de questions de droit commercial, tant pour des sociétés par actions publiques que privées, des sociétés en commandite et des fiducies, y compris la structuration et l'organisation d'opérations de démarrage, les assemblées des administrateurs et des actionnaires, la gouvernance d'entreprise et les devoirs et obligations des administrateurs et des fiduciaires. Ian est bien versé pour aider les multinationales à structurer leurs activités au Canada. Il possède une vaste expérience de la négociation et de la rédaction de divers types d'accords commerciaux, y compris des coentreprises, des services, des approvisionnements, des développements, des participations, des soutiens, des contrats de back-stop, de sociétés en commandite et d'actionnaires et des déclarations de fiducie.

L'un des domaines de spécialisation d'Ian concerne les réorganisations et les recapitalisations multinationales et multijuridictionnelles complexes. Ian a participé aux aspects du droit des sociétés et du droit des valeurs mobilières de bon nombre des restructurations et des recapitalisations transfrontalières les plus importantes et les plus complexes du Canada.

Sociétés ouvertes

Ian a fourni des conseils en droit des sociétés et en droit des valeurs mobilières à un certain nombre de sociétés ouvertes, y compris celles des secteurs pharmaceutique, de la vente au détail, de la foresterie, de la technologie et de l'énergie. Il a fourni des conseils concernant

un large éventail d'exigences légales des sociétés ouvertes, y compris les assemblées des actionnaires, la préparation des circulaires d'information et les exigences en matière de commission des valeurs mobilières et de bourse. Il a fréquemment agi dans le cadre de l'acquisition et de la disposition de sociétés ouvertes, représentant à la fois la cible et l'acheteur. Il connaît particulièrement bien les dispositions relatives aux plans d'arrangement de la *Loi sur les sociétés par actions* (Ontario) et de la *Loi canadienne sur les sociétés par actions*.

Fusions et acquisitions

Ian a participé à d'importantes acquisitions, cessions et coentreprises dans diverses industries, notamment les industries pharmaceutique, forestière, sidérurgique et énergétique. Dans le cadre de ces transactions, il a régulièrement participé à la structuration et à la planification de la transaction, à la négociation et à la rédaction de lettres d'intention, d'ententes d'acquisition et de soutien, de plans d'arrangement, d'ententes de développement, d'accords d'approvisionnement et de services et de documents connexes. Ian joue régulièrement un rôle central dans l'identification et la coordination des efforts d'autres spécialistes dans des domaines tels que la fiscalité, les pensions, le travail, l'environnement et l'immobilier et est expérimenté dans la constitution et la direction de grandes équipes d'avocats pour effectuer une diligence raisonnable pour mettre en œuvre des transactions. Ian a souvent participé à l'obtention d'approbations réglementaires clés et a négocié et rédigé d'importantes ententes de services de transition et d'autres ententes liées aux activités commerciales.

Parmi les transactions publiques récentes sélectionnées, mentionnons les suivantes :

- Samson Capital Advisors LLC, une importante société américaine de gestion de placements à revenu fixe, dans le cadre de son acquisition par Fiera Capital Corporation, une société de gestion d'actifs indépendante de premier plan en Amérique du Nord, pour 31,5 millions de dollars américains.
- Noront Resources Ltd., dans le cadre de son acquisition de propriétés de chromite dans la région minérale du Cercle de feu dans le nord de l'Ontario auprès de certaines filiales de Cliffs Natural Resources Inc. pour un prix d'achat de 27,5 millions de dollars américains en vertu d'une ordonnance d'approbation et d'acquisition accordée par la Cour supérieure du Québec le 28 avril, 2015.
- Wheels Group, Inc. dans le cadre de sa réorganisation d'entreprise et de son acquisition subséquente par Radiant Logistics Inc. conformément à un plan d'arrangement approuvé par le tribunal pour environ 100 millions de dollars.
- Argonaut Gold Inc. dans le cadre de son acquisition pour 75 millions de dollars de la propriété San Augustin de Silver Standard.
- Conseiller juridique canadien de Bel Air Investment Advisors LLC ainsi que de sa société affiliée Bel Air Securities LLC dans le cadre de son acquisition par Fiera Capital Corporation pour 125 millions de dollars américains.

- Glencore dans le cadre de son acquisition de Viterra pour 6,1 milliards de dollars avec des ventes consécutives à Agrium et Richardson International d'environ 2,6 milliards de dollars.
- Avocat canadien des détenteurs d'obligations dans l'affaire Nortel.
- Conseiller juridique canadien au comité officiel d'AbitibiBowater Inc.
- Conseiller juridique canadien au comité officiel dans l'affaire Smurfit-Stone.
- Teva Pharmaceuticals Ltd. à titre de conseillère juridique canadienne dans le cadre de son acquisition du groupe Ratiopharm (environ 4,85 milliards de dollars).
- Research in Motion Limited, dans le cadre de son acquisition de QNT Software Systems de Harman International, Incorporated.
- Pet Valu, Inc. dans le cadre de son acquisition par voie de plan d'arrangement par certaines sociétés affiliées de Roark Capital Group (143 millions de dollars).
- Canadian counsel to the official committee in Québecor World, et al.
- Le plus important détenteur d'obligations dans le cadre de la recapitalisation d'Ainsworth Lumber Co. Ltd.
- SSAB Svenskt Stål AB dans le cadre de la vente de son activité tubulaire nord-américaine, IPSCO Tubulars, à Evraz Group, SA (4,025 milliards de dollars AMÉRICAINS).
- SSAB Svenskt Stål AB dans le cadre de l'acquisition du producteur d'acier canadien IPSCO Inc. (9,1 milliards de dollars).
- Weyerhaeuser Company dans le cas de la fusion de ses activités de papier fin avec Domtar Corporation (environ 3,3 milliards de dollars américains).